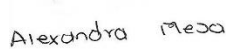
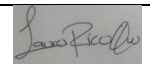
REGISTRO DE ASISTENCIA Y APROBACIÓN DEL ACTA No- 03 DEL DÍA 03 DEL MES DE NOVIEMBRE DEL AÑO 2021

OBJETIVO (S)	Asesor el plan de negocio en los procesos de formulación del plan de negocio para convocatoria Fondo Emprender

No.	NOMBRES Y APELLIDOS	No. DOCUMENTO	PLANTA	CONTRATISTA	OTRO ¿CUAL?	DEPENDENCIA/ EMPRESA	CORREO ELECTRÓNICO	TELÉFONO/EXT.SENA	AUTORIZA GRABACIÓN	FIRMA O PARTICIPACIÓN VIRTUAL
1	Alexandra Mesa Rivera	65632171		X		SBDC - SENA	amesar@sena.edu.co	3144130392	X	
2	Laura Patricia Rico	1110571855			x	Emprendedor Magicview Glamping	Laurarico_os@hotmail.com	3143501455	X	

De acuerdo con La Ley 1581 de 2012, Protección de Datos Personales, el Servicio Nacional de Aprendizaje SENA, se compromete a garantizar la seguridad y protección de los datos personales que se encuentran almacenados en este documento, y les dará el tratamiento correspondiente en cumplimiento de lo establecido legalmente.

ACTA No. 3		
NOMBRE DEL COMITÉ O DE LA REUNIÓN: Acompañamiento Asesoría para la formulación del plan de negocio MAGICVIEW GLAMPING SAS		
CIUDAD Y FECHA: Ibagué, 03 de Noviembre de 2021	**HORA INICIO:** 8.00 a.m.	**HORA FIN:** 6.00 p.m.
LUGAR Y/O ENLACE: VIRTUAL	**LUGAR Y/O ENLACE**: VIRTUAL	
AGENDA O PUNTOS PARA DESARROLLAR: Revisión de la tareas y avance en formulación		
OBJETIVO(S) DE LA REUNIÓN: Realizar el proceso de asesoría para la formulación del plan de negocio Fondo Emprender MAGICVIEW GLAMPING SAS		

DESARROLLO DE LA REUNIÓN

Duración: 8 horas

1. Compromiso del acta anterior

Se hace la respectiva revisión y ajustes pertinentes sobre el primer módulo del plan de negocios denominado QUIEN ES EL PROTAGONISTA.

2. Aspectos desarrollados durante el proceso de asesoría

Durante el desarrollo de la asesoría se hace explicación al emprendedor de los siguientes componentes que comprenden en módulo de OPORTUNIDAD DE MERCADO:

- Análisis del sector: Se hace énfasis al emprendedor que en este ítem es posible consolidar información relevante del sector de la producción de aguacate papelillo a nivel nacional, regional y local. Es importante igualmente mencionar las tendencias de crecimiento esperadas del sector y la proyección que tiene el aguacate tipo papelillo a nivel nacional y regional. Se revisan durante la asesoría informes, estudios, estadísticas de páginas relacionadas con el sector del aguacate en Colombia con el fin de ir explicando al emprendedor la información relevante que debe consolidar en el presente ítem.

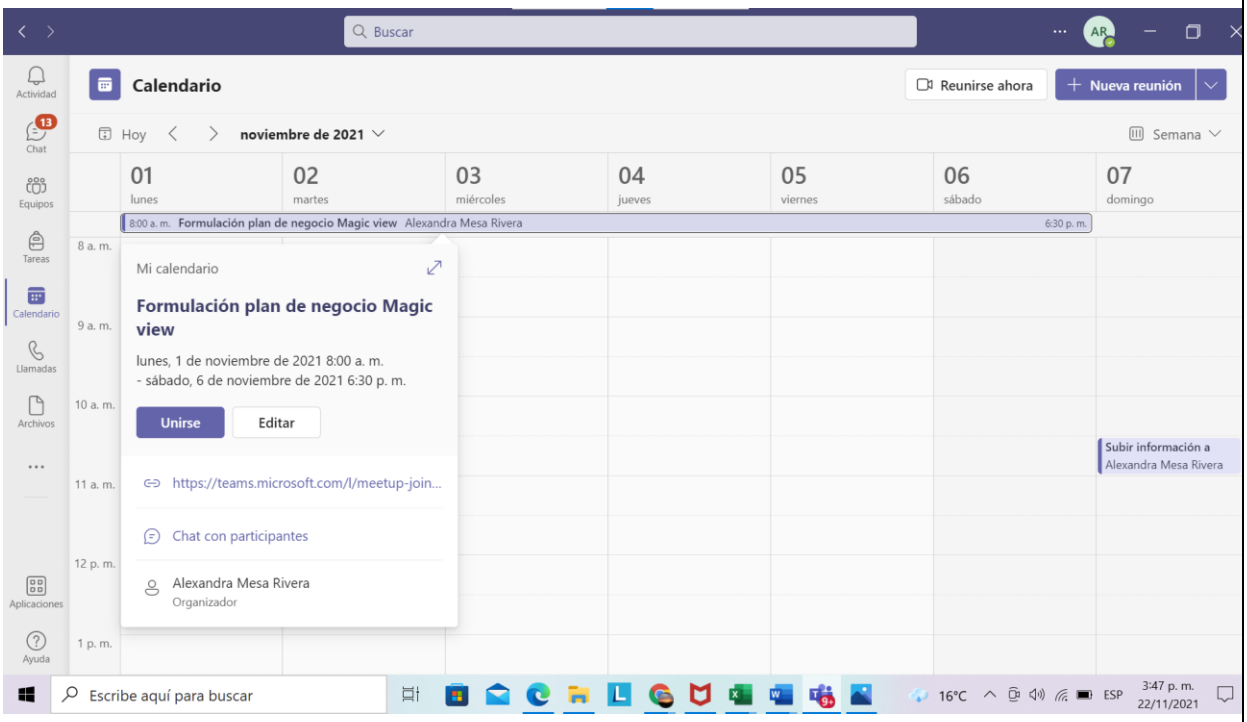
- Análisis de la competencia: Se explica el cuadro de la competencia del formato del plan de negocios, se le hace énfasis al emprendedor de la importancia de llevar a cabo un análisis juicioso de la competencia que impera actualmente en la zona, pues de esto dependerá el enfoque de factor diferenciados que se propone y este a su vez deberá ir enlazado con la necesidad que se pretende resolver del cliente. Se explica cada una de las variables a tener en cuenta para el desarrollo del análisis de la competencia y se sugieren otras variables como por ejemplo, modelo de producción utilizado por la competencia, nivel de tecnificación, rendimientos en producción.

3. Aplicación de los conceptos al plan de negocios

Una vez se socializan los conceptos con el emprendedor, se procede a realizar la respectiva aplicación en el plan de negocios, es así como para la presente asesoría se brindar las herramientas para todo el proceso de construcción de este segundo módulo del plan de negocios.

Link de conexión:

https://teams.microsoft.com/l/meetup-join/19%3ameeting_NTM3MzdiYjgtOThjOC00ZDA4LWI4M2EtMWFhZjRkNTkzY2Zh%40thread.v2/0?context=%7b%22Tid%22%3a%22cbc2c381-2f2e-4d93-91d1-506c9316ace7%22%2c%22Oid%22%3a%229145add6-6ca8-40b8-b50c-41ff43412c54%22%7d



CONCLUSIONES

Se realizó asesoría para la formulación del Plan de Negocio Fondo Emprender: MAGICVIEW SAS

COMPROMISOS		
ACTIVIDAD	**RESPONSABLE**	**FECHA**
Realizar Tareas de formulación para el proceso Fondo Emprender	Emprendedor	04 de noviembre
ASISTENTES: (Incorporar registro de asistencia) **Nota:** Puede incluirse imagen o captura de pantalla de los asistentes, si se trata de una reunión virtual o, de los asistentes que participan a través de una plataforma virtual.		